



Frespo zet in op de 'verse' kijk van Tensio en boekt tijdswinst voor meer productie

Het begint allemaal met een verse aardappel zeggen ze bij Frespo. Het succes en volume van verse kwaliteitsvolle aardappelproducten groeit gestaag en hiermee dus ook de vraag naar meer tijd voor productie.

Binnen de continu verbeterwerking samen met Frespo kwam Tensio met een aanpak om deze uitdagende vraag naar meer productietijd te gaan realiseren. Hierbij werden ook de Technical Services experts van Tensio betrokken. Samen met Frespo werd er geanalyseerd, de nieuwe oplossing uitgetest, gefinetuned en er voor borging gezorgd van deze nieuwe manier van werken.

Zo zorgden we samen voor een tijdswinst in productie van ruim een productieweek per jaar. Dit levert ruim €30.000,- op.

Leuk extraatje hierbij is dat ook de kwaliteits-indicatoren verbeterd zijn.

Over Frespo

Frespo levert verse aardappelproducten van hoge kwaliteit, voorgekookt en stoomvers, aan de Europese Foodservice markt. Dit doen ze, met meer dan 30 jaar ervaring, vanuit Cuijk in Nederland. Elke aardappel die wordt gebruikt in de productielijn, voldoet aan hoge kwaliteitsnormen. Samen met de telers zorgen ze voor de beste aardappelrassen om zo steeds de beste aardappelproducten te kunnen leveren in jouw keuken.

De vraag

Frespo daagde Tensio uit om onze diepgaande kennis en ervaring van reinigen binnen de voedingsindustrie aan te wenden in de zoektocht naar meer productietijd.



Onze aanpak

Met de doorgedreven kennis van de productielijn van Frespo te Cuijk en de continu verbeter methodiek 'PDCA', heeft Tensio de juiste ingrediënten bij de hand om samen met de klant deze vraag op te nemen. Door analyse van de huidige werking worden verbetermogelijkheden in kaart gebracht.

Door in te zetten op samenwerking, worden concrete voorstellen gemaakt tot verbeteren en de realisatie van het vooropgestelde doel: meer productietijd winnen voor Frespo.

Onze oplossing

- Uit de observatie bleek dat heel wat tijd naar de manuele desinfectie van de transportband van de koelinstallatie ging.
- Aan de hand van de interne samenwerking van de Tensio experts werd een mogelijkheid gedetecteerd om de manuele desinfectie te standaardiseren door te automatiseren.
- Hierbij werden de Technical Services experts van Tensio betrokken. Doordat ze steeds uitkijken naar **innovatieve oplossingen** werd ook voor deze uitdaging een praktische en werkbare oplossing uitgedacht.
- De nieuwe **op maat gemaakte desinfectie sproeibuis** werd vervolgens samen met Frespo getest en in de praktijk gezet. Met het kant-en-klare desinfectieproduct **Tensiodes OXY N** dient Frespo ook niet na te spoelen, wat extra tijd oplevert.

Typisch Tensio

- Een beproefde PDCA-methodiek en de hechte samenwerking met de klant, maken dat doelstellingen daadwerkelijk samen worden gerealiseerd.
- De Technical Services experts zijn continu bezig met het opvolgen van de razendsnel evoluerende technologie en de mogelijkheden die dit met zich meebrengt.
- Samen realiseren we impact: deze verbeteringsstap levert Frespo een **tijds winst** in productie van ruim **een productieweek per jaar**, wat een omzet vertegenwoordigt van ruim **30.000 euro elk jaar**.

“De experts van Tensio gaan geen enkele uitdaging uit de weg, we hadden niet kunnen bedenken dat we extra tijd voor productie konden vinden door het herbekijken van de desinfectieprocessen voor opstart van de productie.”

Marleen van den Brink
Quality Manager | Frespo Cuijk

Ook een oplossing op jouw maat?

Denk jij ook aan een reinigingsoplossing die precies is afgestemd op maat van jouw wensen en een extra biedt voor je productieprocessen? Tensio is graag je partner. In een persoonlijk gesprek kijken we samen wat we ook voor jou kunnen doen. Je kan contact opnemen via sales@tensio.be of op onze website www.tensio.be/nl/contact